



SC WholesaleManager und SAP Business One

Die vollintegrierte Lösung für Großhandelsunternehmen im Retail- und Gastrosektor



SALES



WAREHOUSING

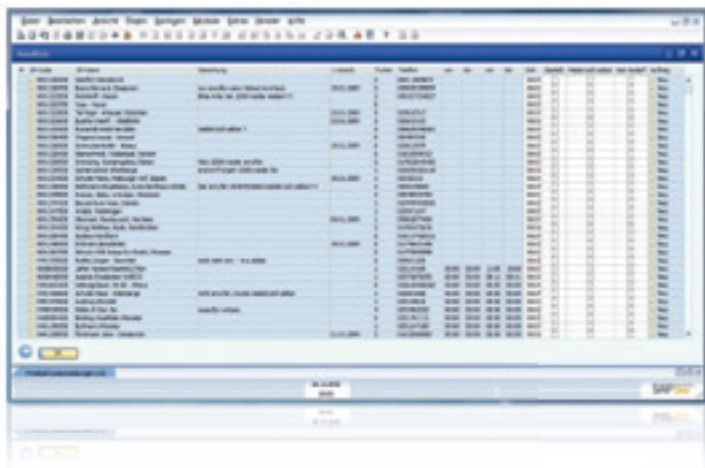


LOGISTICS



DELIVERY

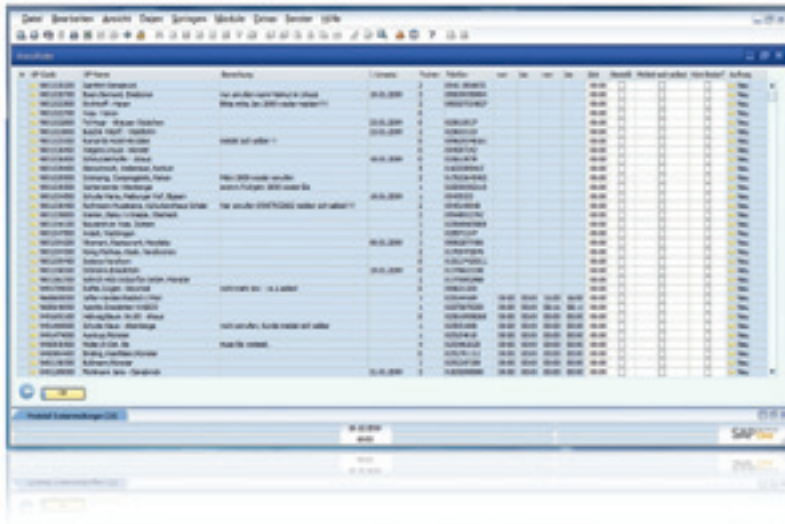
Die SAP-Komplettlösung für Retail- und Gastro-Zulieferer. Standardisiert und gleichzeitig auf die spezifischen Geschäftsprozesse der Gastronomie-großhändler zugeschnitten. Mit SC WholesaleManager erledigen Sie Ihren gesamten Workflow mit nur einer einzigen Software-Anwendung.



- Vertriebsanrufliste
- CRM-Erweiterung
- Auftragschnellerfassung
- Ordersatzmanagement
- Verwaltung von Aktionen und Touren
- Kommissionsmanagement
- Mehrweg- und Leergutverwaltung
- Ladehilfsmittel
- Bestpreisfindung und Preismatrix
- Boni- und Rückvergütungssystem
- Kontrakte und Rahmenverträge
- Statistiken

SC WholesaleManager und SAP Business One

Erprobt und erfolgreich im Einsatz: SC WholesaleManager ist unsere Lösung für den typischen Workflow für Großhandelsunternehmen im Retail- und Gastrosektor.



SP-Num	SP-Typ	SP-Status	SP-Datum	SP-Zustand	SP-Kunde	SP-Wert	SP-Netto	SP-Brutto	SP-Netto	SP-Brutto	SP-Netto	SP-Brutto	SP-Netto	SP-Brutto
1000000001	SP	Bestellungsprozess	10.10.2009	Bestellungsprozess	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001	1000000001
1000000002	SP	Bestellungsprozess	10.10.2009	Bestellungsprozess	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002	1000000002
1000000003	SP	Bestellungsprozess	10.10.2009	Bestellungsprozess	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003	1000000003
1000000004	SP	Bestellungsprozess	10.10.2009	Bestellungsprozess	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004	1000000004
1000000005	SP	Bestellungsprozess	10.10.2009	Bestellungsprozess	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005	1000000005

VERTRIEBSANRUFLISTE: Kontaktieren Sie mit unserem Innendienst-Dashboard regelmäßig Ihre Kunden. Regelmäßig wiederkehrende Anrufe und Informationen werden automatisiert über die Vertriebsinnendienststeuerung angezeigt.

CRM-ERWEITERUNG: Nutzen Sie viele nützliche Erweiterungen des SAP Business One CRM Standard wie Vertriebswiedervorlage, Vertriebsaußendienstinformationen, Dokumentenzuordnung und Vertriebshistorie.

AUFTRAGSCHNELLERFASSUNG: Erfassen Sie in nur einer Auftragsmaske Ihre Aufträge über die individuell gestaltbare Auftragschnellerfassung.

ORDERSATZMANAGEMENT: Ordnen Sie Ihren Kunden fest bezogene Datensätze zu und entscheiden Sie, welche Artikel Sie Ihren Kunden anbieten, verkaufen oder liefern.



AKTIONSVERWALTUNG: Aktionsartikel stellen Sie in SAP Business One zentral bereit. Die Aktionspreisverwaltung wird einfach in die Best-Preis-Findung und Preismatrix eingebunden.

TOURENVERWALTUNG: Organisieren Sie Ihre Kundenauslieferungen mit festen oder variablen Tourenplänen und verknüpfen Sie diese mit der Kommissionierung.

KOMMISSIONIERMANAGEMENT: Hinterlegen Sie im Datensatz von Kunden oder Aufträgen welches Kommissionierverfahren angewandt werden soll. Block- oder Einzelkommissionierung können über anpassbare Schnittstellen zu mobilen Erfassungssystemen oder Lagerverwaltungsprogrammen vorgenommen werden.

LADEHILFSMITTEL: Behalten Sie kundenbezogen den Überblick über Paletten, Träger, Boxen, Truhen oder sonstige Hilfsmittel.



BEST-PREIS-FINDUNG: Mit der Best-Preis-Findung inkl. Preismatrix erstellen Sie individuelle Preis-Szenarien und finden mithilfe der Schnellerfassung immer den richtigen Preis für Ihren Kunden.

BONI & RÜCKVERGÜTUNGSSYSTEM: Vereinbarte Jahresziele rechnen Sie mit Ihren Kunden über die Boniverwaltung ab. Individuelle Einstellungen runden die Rückvergütung ab.

KONTRAKTE UND RAHMENVERTRÄGE: Rahmenverträge und Kontrakte werden direkt im System erstellt. Individuelle Vereinbarungen, egal, ob mengen- oder preisabhängig werden in der Best-Preis-Findung berücksichtigt.



STATISTIKEN: Eine Vielzahl von Statistiken für den Innen- und Außendienst, Controlling und Geschäftsführung sowie viele weitere Funktionen wie Preislisten- oder Kataloglistendruck runden die Software ab.

STELLPLATZVERWALTUNG: Behalten Sie den Überblick über Ihre Lagerbestände und deren Stellplätze.

INTERAKTIVE VERKAUFSMASKE: Definieren Sie Individualpreise und ordnen Sie diese komfortabel dem Ordersatzmanagement zu.

CTI-ANBINDUNG: Verbinden Sie SAP Business One über eine interaktive CTI-Anbindung mit Ihrer Telefonanlage. Sie sehen direkt bei Anruf, wer versucht Sie zu erreichen und führen aus dem System heraus Telefonate.

