



SC FoodManagement und SAP Business One

Die vollintegrierte Lösung für Frischdienst und Lebensmittelgroßhandel



SALES



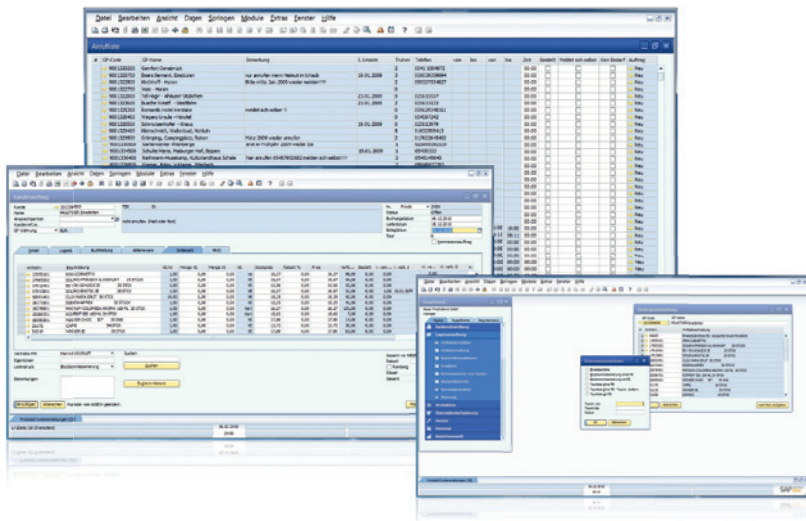
WAREHOUSING



LOGISTICS



DELIVERY



SAP Business One

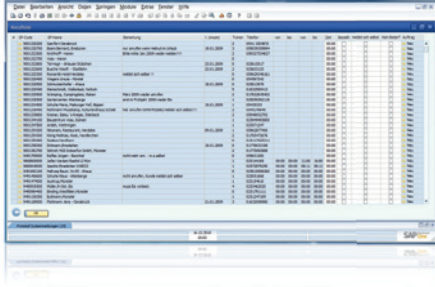
SC FoodManagement und SAP Business One

- Vertriebsanrufliste
- CRM-Erweiterung
- Auftragschnellerfassung
- Ordersatzmanagement
- Verwaltung von Aktionen, MHD und Touren
- Kommissionsmanagement
- Mehrweg- und Leergutverwaltung
- Ladehilfsmittel
- Bestpreisfindung und Preismatrix
- Boni- und Rückvergütungssystem
- Kontrakte und Rahmenverträge
- Statistiken

SoftChip
EDV-SYSTEME

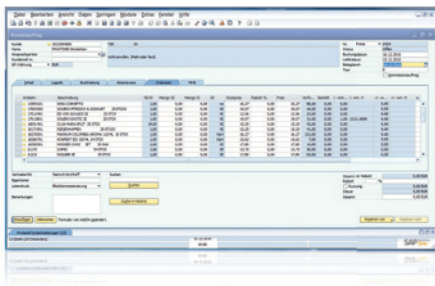
SC FoodManagement und SAP Business One

Erprobt und erfolgreich im Einsatz: **SC FoodManagement** ist unsere Lösung für den typischen Workflow von Frischdienst und Lebensmittelgroßhandel.



VERTRIEBSANRUFLISTE: Mit der automatisierten Vertriebsinnendienststeuerung wird kein Kunde vergessen. Organisieren Sie wiederkehrende Anrufe und eine Vielzahl von Informationen in unserem Innendienstdashboard.

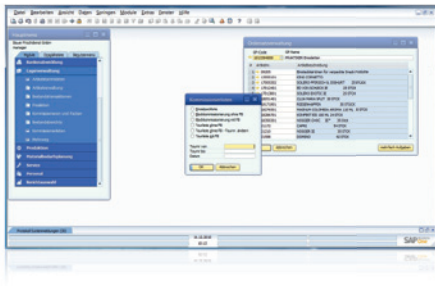
CRM ERWEITERUNG: Erweitern Sie den SAP Business One CRM Standard um viele nützliche Funktionen des Vertriebskontakts mit Vertriebswiedervorlage, Vertriebsaussendienstinformationen, Dokumentenzuordnung und Vertriebshistorie.



AUFTRAGSSCHNELLERFASSUNG: Sie brauchen nur eine Auftragsmaske. Schnelles Erfassen von Aufträgen in der individuell gestaltbaren Auftragschnellerfassung. Inklusive Eingabe von Kunden und Lieferantennummern mit Anzeige der dazugehörigen Informationen.

ORDERSATZMANAGEMENT: Sie möchten Ihren Kunden nur bestimmte Artikel anbieten, verkaufen oder liefern? Mit der interaktiven Ordersatzverwaltung ordnen Sie ihren Kunden fest bezogene Datensätze zu.

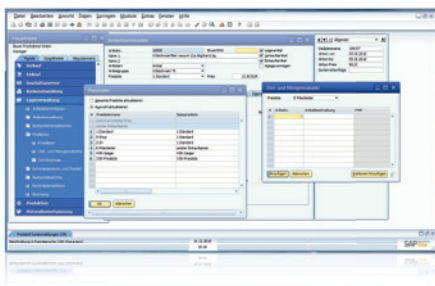
AKTIONSVORWALTUNG: Stellen Sie Ihre Aktionsartikel zentral im SAP Business One System bereit. Interaktiv betten Sie einfach die Aktionspreisverwaltung in die Best-Preis-Findung und Preismatrix mit ein.



MHD VERWALTUNG: Verwaltung Ihrer MHD-Ware. Informieren Sie Innen- und Aussendienst interaktiv über MHD-kritische Ware. Ein Verkauf direkt aus der Schnellerfassung ist möglich.

TOURENVERWALTUNG: Ordnen Sie Ihren Kunden feste oder variable Tourenpläne zu. Bearbeiten Sie zukünftige Tourenpläne direkt im System. Die Tourenverwaltung ist aktiv in den Bereich der Kommissionierung eingebunden.

KOMMISSIONIERMANAGEMENT: Ob Block- oder Einzelkommissionierung. Direkt im Datensatz von Kunde oder Auftrag können feste Verfahren hinterlegt werden. Schnittstellen zu mobilen Erfassungssystemen oder externen Lagerverwaltungsprogrammen sind vorhanden und anpassbar.

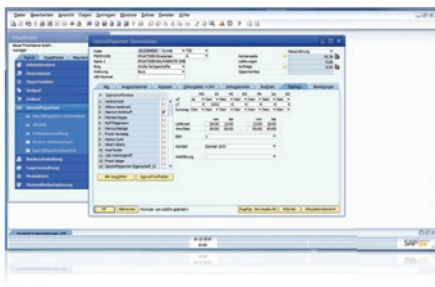


MEHRWEG/LEERGUTVERWALTUNG: Verwalten Sie Ihr Mehrweg /Leergut kundenbezogen. Führen Sie Leergutkonten per Kunde und rechnen Sie diese mit dem Kunden individuell ab.

LADEHILFSMITTEL: Verwalten Sie Ladehilfsmittel mit SAP Business One und behalten kundenbezogen den Überblick über Paletten, Träger, Boxen, Truhen oder sonstige Hilfsmittel.

BESTPREISFINDUNG MIT PREISMATRIX: Immer den besten Preis für den Kunden finden? Kein Problem mit der Bestpreisfindung inkl. Preismatrix. Wir erstellen individuelle Preis-Szenarien mit der Preismatrix und die Schnellerfassung findet immer den richtigen Preis für Ihren Kunden.

BONI & RÜCKVERGÜTUNGSSYSTEM: Vereinbaren Sie Jahresziele mit Ihren Kunden und rechnen Sie diese mit der Boniverwaltung ab. Individuelle Einstellungen runden die Rückvergütung ab.



KONTRAKTE UND RAHMENVERTRÄGE: Erstellen Sie Rahmenverträge und Kontrakte direkt im System. Die Bestpreisfindung berücksichtigt alle individuellen Vereinbarungen ob mengen- oder preisabhängig.

STATISTIKEN: Das **SC FoodManagement** wird mit einer Vielzahl von Statistiken für den Innen- und Aussendienst, Controlling und Geschäftsführung abgerundet. Viele weitere Funktionen wie Preislisten- oder Kataloglistendruck sind integriert.

